

# CIO-Online.com

## Chasser et être chassé

Edition du 25/04/2008 - par [Bertrand Lemaire](#)

**Un guide complet pour savoir à quel cabinet de recrutement s'adresser, en tant qu'employeur ou que candidat.**

"Le Guide des chasseurs de têtes et des cabinets de recrutement" recense plus de 1000 professionnels du recrutement, qu'ils pratiquent par approche directe ou par la méthode traditionnelle, mais la quantité n'est pas tout. En effet, l'ouvrage qualifie précisément chaque cabinet, ses consultants (précisant parfois leur âge et leur formation en plus de leurs coordonnées directes), ses spécialités voire son historique.

A cette liste s'ajoutent une série d'index et de classements pour retrouver un cabinet en fonction de ses besoins. En fin de volume, on trouve également une sélection de sites web d'emploi.

Enfin, les 180 premières pages de l'ouvrage apportent une vision préliminaire à toute démarche de recrutement, que l'on soit candidat ou recruteur. On y trouve ainsi les bonnes pratiques de la démarche de recrutement, une définition et les pratiques de l'approche directe (ainsi que les bonnes manières d'avoir recours à eux), un équivalent consacré aux cabinets de recrutement classiques, un point sur le marché du recrutement et son évolution (due notamment à l'arrivée des agences d'intérim sur ce marché)...

Bref, cet ouvrage complet est indubitablement l'ouvrage indispensable à tout chasseur de talent... et à tout talent désirant se faire chasser !

### **A propos de l'ouvrage**

*Le Guide des chasseurs de têtes et des cabinets de recrutement*, par Philippe Haustête (Editions Pearson/Les Echos, 1118 pages, 45 euros)

[Lien pour acquérir l'ouvrage chez l'éditeur](#)

Url : <http://www.cio-online.com/actualites/lire-chasser-et-etre-chasse-1324.html>